

Jean-Pierre LEUTHOLD

(Nacionalidad : Francesa)
X0975091Y

Calle Barcelona, 10
08859 BEGUES (Barcelona)
ESPAÑA

Teléfono : 670 547 956
E-mail : jp.leuthold@novative.fr
Página web : www.leuthold.fr



DIRECCIÓN COMERCIAL / GERENCIA *España - Francia.*

COMPETENCIAS

- **Dirección operacional y Desarrollo comercial** de Centros de negocios de diferentes tamaños.
Responsabilidad plantilla: 5 a 200 personas.
Responsabilidad Cifra de Negocio: 200K a 10 Millones de Euros.
- **Creación, lanzamiento y desarrollo de Actividades.** (Servicios, Asesoramiento,)
- Management equipos multidisciplinares. (Comerciales, Consultores, Técnicos,...)
- Conocimiento de la Empresa y de los sistemas de información. (20 años en S.S.I.I.)
- Conocimiento de los mercados Francés y Español (>20 años en España.)
- Formación TQM (Total Quality Management), como asistente y formador.
- Idiomas :
 - Francés : Lengua materna
 - Español : Bilingüe
 - Inglés : Alto
 - Catalán: Básico

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Desde 11/2004:

NOVATIVE (Lyon/Barcelona)

Consultoría y Servicios a Empresas.

Socio-Director

Fundador y Gerente de **NOVATIVE**, (www.novative.fr) sociedad de Consultoría, Servicios y Asistencia a Empresas (PYMES, Grandes Cuentas), especializada en los entornos siguientes:

- Consultoría y Soporte comercial
- Interin Management y Selección de Personas

2003-2004:

DCS Easyware (Lyon/Francia)

S.S.I.I. Sociedad de Servicio e Ingeniería en Informática

Director Agencia Regional

Actividad: Prestaciones de Consultoría, *Infogérance*, Asistencia técnica. (*Régie, Forfait*).

Responsabilidad de las Operaciones (Management, desarrollo comercial, organización y gestión de los recursos técnicos) en las regiones: *Rhône-Alpes, Auvergne y Bourgogne*.

2001-2002:

Tcpdesign / STIMACT consulting (Barcelona)

Consultoría y Servicios Informáticos

Socio-Director

Lanzamiento de las actividades de *Tcpdesign* (Prestaciones y Servicios Internet) y *STIMACT consulting* (Prestaciones de Asesoramiento y Soporte comercial)

1997-2000:**SERESCO S.A. (Barcelona)**

*Consultoría y Servicios Informáticos***Director delegado**

Creación y el lanzamiento del nuevo Centro de servicios de *SERESCO* en Barcelona.
Management y desarrollo (aspectos: comerciales, técnicos, económicos) del conjunto de las actividades para Cataluña.
(Consulting, Sistemas Integrados de Gestión Empresarial/E.R.P., Outsourcing aplicativo).

1990-1996:**ADP/GSI (Barcelona)**

*Ingeniería y Servicios Informáticos***Director General División SGP**

Actividad: Prestaciones de Servicios / Outsourcing (BPO) y Venta de software en el entorno de los Recursos Humanos.
Responsabilidad para todo el territorio Español de la *División Sistemas de Gestión de Personal (S.G.P.)*

- Plantilla de la división: 45 personas (Comerciales, Ingenieros de aplicación, Técnicos de desarrollo, Administrativos...)
- Implantaciones: Agencias de Barcelona y Madrid.
- Mercado : Medianas y Grandes empresas (Plantilla > 200 empleados)
- CN (1996) : 700 MM Ptas.

1982-1989:**GSI DIVISION PAIE ET G.R.H. (París)**

S.S.I.I. Sociedad de Servicio e Ingeniería en Informática

Actividad: Prestaciones de Servicios / Outsourcing y Venta de software en el entorno de los Recursos Humanos.

1987-1989: Director de Agencia. (Grandes cuentas./ Industria)

1985-1986: Jefe de Ventas (Grandes cuentas)

1982-1984: Ingeniero Comercial (Grandes cuentas)

1980-1981:**BURROUGHS S.A. (París)**

*Constructor Informático***Ingeniero Comercial**

Comercialización de Soluciones Informáticas (Hardware y Software) de Gestión
(Facturación, Contabilidad, Stocks, Nómina, ...)

1979:**S.A.M.U. AUCHAN (París)**

*Distribución (Hipermercados)***Jefe del Departamento electrodomésticos**

- Compras, operaciones de promoción, y animación en superficie de venta.
- CN (1979) : 12,4 MM de Francos

FORMACIÓN

- Máster en Gestión de Empresas. (1978)
Universidad París XII (Val de Marne)
- Licenciatura en Ciencias Económicas. (1977)
Universidad París XII (Val de Marne)